

# ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР

## №

г. \_\_\_\_\_

«\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_ г.

**Между** Обществом с ограниченной ответственностью «Солнце», именуемом в дальнейшем **ПОСТАВЩИК**, в лице генерального директора Назарова В.Н., действующего на основании Устава

**и**

\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем **ДИЛЕР**, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава,

заключили настоящий **ДОГОВОР**, на нижеследующих условиях:

### 1. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ТЕРМИНЫ

Понятия и термины, используемые в настоящем договоре, имеют значения, указанные ниже:

<b>«Договор»</b>	Настоящий документ, подписанный Поставщиком и Дилером со всеми приложениями, а также всеми дополнениями и изменениями, которые подписаны Сторонами в период его действия.
<b>«Стороны»</b>	Поставщик и Дилер.
<b>«Товар»</b>	Продукция торговых марок _____.
<b>«Коммерческий кредит»</b>	Предоставление Дилеру Товара в кредит, в том числе в виде, отсрочки и/или рассрочки оплаты предоставленного Дилеру Товара, на определенное количество рабочих или календарных дней от даты передачи Товара, партии Товара переданного Поставщиком Дилеру.

Далее, где это требуется по смыслу текста договора, вышеуказанные термины могут употребляться во множественном числе и в соответствующих падежах.

### 2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

2.1. Поставщик обязуется в обусловленный Сторонами срок поставить, а Дилер - принять и оплатить в порядке и на условиях, определенных настоящим договором продукцию товарных марок \_\_\_\_\_ (далее - "ТОВАР") по ценам, установленным согласно выставляемых счетов Поставщика.

2.2. Поставка Товара производится в соответствии с поступающими Заказами Дилера.

2.3. Передача Товара Дилеру осуществляется по необходимым сопроводительным документам (накладные, акты и т.п.).

2.4. Ассортимент, количество, цена Товара определяются в товарных накладных, спецификациях и иных приложениях к настоящему договору.

2.5. Цена Товара включает стоимость Товара и заводской упаковки с учетом НДС (18%).

2.6. Все изменения в цене Товара согласуются Сторонами дополнительно. Цена на Товар может изменяться в соответствии с предоставляемыми Дилеру скидками. При этом окончательно установленной является цена, указанная в выставленных счетах.

2.7. В случае передачи Товара Дилеру на условиях коммерческого кредита право собственности на Товар переходит к Дилеру после 100% оплаты Товара.

2.8. Риск случайной гибели, утраты или повреждения Товара переходит на Дилера с момента исполнения Поставщиком обязанности по передаче Товара Дилеру (дата подписания товарно-транспортной накладной уполномоченными представителями Сторон).

### 3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

#### 3.1. Дилер обязан:

3.1.1. Оплатить и принять Товар согласно условиям настоящего договора.

3.1.2. Осуществлять проверку Товара по количеству, ассортименту и качеству, подписывать соответствующие товарно-сопроводительные документы.

3.1.3. Продавать оборудование, поставляемое Поставщиком.

#### 3.2. Поставщик обязан:

3.2.1. Передать Дилеру Товар на условиях, предусмотренных настоящим договором.

3.2.2. Обеспечить Дилера всеми необходимыми документами на Товар (товарные накладные, счета – фактуры, и др.).

3.2.3. Передать Товар в заводской упаковке.

#### 3.4. Поставщик вправе:

3.4.1. Осуществлять контроль за розничными прайс-листами и за предоставляемой скидкой к розничной цене на эксклюзивное оборудование Дилера.

3.4.2. Вследствие не исполнения Дилером п. 6.3., Поставщик оставляет за собой право повысить Дилеру отпускные цены, а в случае грубых нарушений - отказать Дилеру в поставках оборудования.

#### 4. ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРА

4.1. Поставка Товара по выбору Сторон осуществляется на следующих условиях:

- передача Товара Дилеру на складе Поставщика;
- поставка закупленного оборудования через специализированные транспортные организации, при предоставлении генеральной доверенности установленного образца (Приложение №2), до транспортной компании, находящейся в г. Санкт-Петербурге.

4.1.1 При необходимости Поставщик оплачивает расходы по доставке оборудования до транспортной организации, а Дилер обязуется возместить эти расходы Поставщику.

4.2. Поставщик не несет ответственности за повреждение, порчу, утрату оборудования, задержки, возникшие по вине транспортных организаций, осуществляющих перевозку оборудования. При этом все претензии по перечисленным выше случаям Дилер предъявляет самостоятельно транспортной организации, осуществляющей перевозку по его доверенности.

4.3. Поставка Товара может осуществляться Поставщиком в следующих формах:

- передача Товара на условиях 100% предоплаты стоимости Товара;
- передача Товара Дилеру с отсрочкой и/или рассрочки платежа и/или частичной предоплаты стоимости Товара - коммерческий кредит;

4.4. В случае выбора варианта передачи Товара Дилеру с отсрочкой и/или рассрочки платежа и/или частичной предоплаты стоимости Товара - коммерческий кредит, Сторонами отдельно составляется дополнительное соглашение, которое будет являться неотъемлемой частью настоящего договора.

4.5. Поставщик считается исполнившим свои обязательства по настоящему Договору с момента подписания сторонами товарных накладных о передаче Товара Дилеру или уполномоченной транспортной компании

4.6. На основании ст. 488 Гражданского кодекса Российской Федерации с момента передачи Товара Дилеру и до момента его полной 100% оплаты, Товар, проданный в кредит, признается находящимся в залоге у Поставщика для обеспечения исполнения Дилером его обязанности по оплате Товара.

#### 5. ПРИЕМКА ТОВАРА. КАЧЕСТВО.

5.1. Поставщик гарантирует качество Товара и соблюдение надлежащих условий хранения Товара до его передачи Дилеру. Качество поставляемого по настоящему договору Товара должно соответствовать требованиям ГОСТов и ТУ, утвержденным для данного вида Товаров, а также сертификатам соответствия.

5.2. Дилер осуществляет проверку на соответствие Товара количеству, качеству, ассортименту, другим условиям, указанным в настоящем договоре, в момент передачи Товара.

5.3. В случае обнаружения недостатков Товара об этом незамедлительно составляется коммерческий Акт, который подписывается обеими Сторонами настоящего договора или их надлежащим образом уполномоченными представителями.

## 6. ЦЕНА.

6.1. Для продажи Конечному покупателю, Дилер приобретает оборудование по ценам предлагаемым Поставщиком, по скидкам указанным в Дилерском соглашении.

6.2. Заказы на оборудование оформляются отдельными счетами, выставляемыми Поставщиком Дилеру и при необходимости, дополнительными соглашениями между Поставщиком и Дилером.

6.3. В случае инфляционных процессов в стране, увеличении тарифов, коммунальных услуг и т.д. отпускные цены на оборудование должны повышаться в соответствии с реальными затратами на производство. В этом случае соответственно пересматривается цена для конечных Клиентов по соглашению сторон.

## 7. ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ТОВАРА.

7.1. Гарантийный срок на Товар начинает исчисляться с момента передачи Товара конечному Клиенту, о чем делается соответствующая отметка уполномоченным представителем Дилера в гарантийном талоне каждой реализованной единицы Товара.

7.2. Выполнение гарантийных обязательств осуществляется Поставщиком в соответствии с **Приложением №1** к настоящему договору.

## 8. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

8.1. Обязанность по оплате Товара считается исполненной Дилером с момента зачисления денежных средств на расчетный счет Поставщика.

8.2. Порядок расчетов, оплаты маркетинговых мероприятий, ценовая политика, бюджет рекламно-маркетинговых мероприятий, устанавливается Сторонами в дилерском соглашении, которое является неотъемлемой частью настоящего договора.

## 9. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН. ПОРЯДОК ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

### 9.1. Дилер обязуется:

9.1.1. Не использовать от своего имени прямо или косвенно товарный знак или иную интеллектуальную собственность Поставщика, другие средства его индивидуализации, его имя, опыт, связи с целью привлечения клиентов для реализации товаров и услуг других организаций, реализующих товар, аналогичный Товару Поставщика.

9.1.2. Обеспечивать рекламно-маркетинговую поддержку продукции в соответствии с предоставленными Поставщиком образцами и материалами, а также в соответствии с планами рекламно-маркетинговых кампаний.

9.1.3. Обеспечить размещение изображений и технических характеристик заинтересовавшего его оборудования на собственных Интернет ресурсах.

9.1.4. Своевременно информировать Поставщика об ориентировочных потребностях в продукции на следующий месяц и о ценах, которые сложились на аналогичную продукцию на рынке регионов, в которых Дилер реализует продукцию, переданную Поставщиком.

9.1.5. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Поставщика и любую другую конфиденциальную информацию, полученную от Поставщика в связи с выполнением настоящего Договора.

## **9. 2. Дилер вправе:**

9.2.1. Реализовывать третьим лицам Товар на территории, в порядке и на условиях, оговоренных Дилером в договорах о реализации Товара с третьими лицами.

9.2.2. Получать от Поставщика информацию, касающуюся нового Товара Поставщика, его качества и ассортимента.

## **9. 3. Поставщик обязуется:**

9.3.1. Обеспечивать Дилера необходимыми рекламными и ознакомительными материалами, связанными с Товаром.

9.3.2. Своевременно информировать Дилера о появлении у Поставщика новых товаров и их стоимости.

9.3.3. Консультировать Дилера об организации политики сбыта.

9.3.4. Назначать ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по этому Договору.

9.3.5. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Дилера в соответствии с настоящим Договором.

## **9. 4. Поставщик вправе:**

9.4. Проверить исполнение Дилером обязательств, связанных с настоящим Договором, не вмешиваясь в его хозяйственную деятельность.

9.5. Дилер и представители Поставщика встречаются по мере необходимости, для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Товара на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

9.6. Стороны совместно планируют проведение маркетинговых и (или) рекламных акций и согласовывают бюджеты для проведения таких акций и мероприятий согласно Дополнительного соглашения о проведении совместных маркетинговых мероприятий, которое является неотъемлемой частью настоящего Договора.

## **10. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**

10.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему договору стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

10.2. Поставщик в случае нарушения Дилером согласованных в Приложениях сроков и порядка оплаты товара вправе требовать от Дилера уплаты основной суммы долга и пени в размере 0,2% от общей стоимости неоплаченного в срок товара, за каждый день просрочки платежа, до полного исполнения Дилером своих обязательств по оплате.

10.3. Оплаченный Дилером и находящийся на складе Поставщика товар, должен быть вывезен не позднее 10-и (десяти) календарных рабочих дней со дня уведомления Поставщика о готовности товара к отгрузке.

10.4. За несвоевременный вывоз Дилером Товаров со дня уведомления Поставщика о готовности Товаров Поставщик имеет право потребовать от Дилера оплаты своих дополнительных расходов за хранение товаров в течение всего срока дальнейшего хранения Товаров

10.5. Уплата неустойки не освобождает Дилера от исполнения своих обязательств.

10.6. Сторона, виновная в нарушении взятых на себя обязательств по настоящему Договору, кроме уплаты пени, несет ответственность за убытки, причиненные потерпевшей Стороне по правилам ст.ст.15, 393 и 395 ГК РФ

## **11. ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ (ФОРС – МАЖОР)**

11.1. Сторона освобождается от ответственности за полное или частичное неисполнение своих обязательств по настоящему договору, если такое неисполнение вызвано форс-мажорными обстоятельствами, возникшими после подписания договора. Термин "форс-мажорные обстоятельства" для целей договора означает чрезвычайные и непредотвратимые при данных условиях обстоятельства. К этим обстоятельствам относятся, в частности, забастовки, наводнения, пожары, землетрясения, ураган и иные стихийные бедствия, войны, военные действия и/или террористические акты, действия законодательных и/или исполнительных органов, вносящие изменения в правовую и/или экономическую обстановку, препятствующие исполнению обязательств, прямо или косвенно затрагивающие Стороны настоящего Договора.

11.2. В случае наступления форс-мажорных обстоятельств Сторона, находящаяся под влиянием этих обстоятельств, немедленно, но не позднее 10 (Десять) календарных дней с даты, когда заинтересованной Стороне стало известно или должно было стать известно о наступлении вышеуказанных обстоятельств, извещает другую Сторону в письменной форме об этих обстоятельствах и представляет другой стороне документ, выданный соответствующим компетентным органом, являющийся достаточным подтверждением наличия и продолжительности действия обстоятельств непреодолимой силы. Такое уведомление должно содержать сведения о характере этих обстоятельств, а также оценку их воздействия на возможность исполнения обязательств по настоящему договору. Уведомление направляется по почте заказным письмом с уведомлением о вручении.

11.3. Не извещение другой Стороны о форс-мажорных обстоятельствах в течение 10 (Десять) календарных дней с момента их наступления лишает Сторону, исполнение обязательств которой невозможно ввиду таких обстоятельств, права ссылаться на них в качестве основания неисполнения этой Стороной своих обязательств по настоящему договору.

11.4. Если форс–мажорное обстоятельство длится более 3 (Три) - х месяцев, Стороны путем дополнительных переговоров решают дальнейшую юридическую судьбу настоящего договора.

## **12. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ**

12.1. В своих взаимоотношениях Стороны стремятся избегать противоречий и конфликтов, а в случае возникновения таких противоречий - разрешать их на основе взаимного согласия. Если

согласие не достигнуто, то споры и противоречия разрешаются в соответствии с настоящим договором и гражданским законодательством Российской Федерации.

12.2. Для разрешения споров, связанных с нарушением сроков поставки и/или оплаты Товара, партии Товара, применяется досудебный (претензионный) порядок разрешения споров. В этих случаях Сторона, право которой нарушено, до обращения в Арбитражный суд г. Москвы обязана предъявить другой Стороне претензию с изложением своих требований.

12.3. Претензия направляется по почте заказным письмом. Срок для ответа на претензию устанавливается 30 (Тридцать) календарных дней со дня ее получения.

12.4. Ответ на претензию направляется по почте заказным письмом. В случае если в указанный в претензии разумный срок претензионные требования не удовлетворены (полностью или частично), Сторона, право которой нарушено, вправе обратиться с иском в Арбитражный суд г. Санкт-Петербурга.

12.5. Для разрешения иных споров Сторон претензионный порядок не применяется.

12.6. Споры Сторон, не урегулированные на основе взаимного согласия или в претензионном порядке, разрешаются в Арбитражном суде г. Санкт-Петербурга.

### 13. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

13.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания и действует до \_\_\_\_\_, а в части исполнения Сторонами своих обязательств по договору – до полного исполнения таких обязательств.

13.2. Договор может быть расторгнут в случаях, предусмотренных действующим законодательством РФ.

13.3. Договор может быть расторгнут и по соглашению сторон. При этом сторона, желающая расторгнуть договор, обязана уведомить другую сторону о своем намерении не менее чем за 1 (Один) месяц до предполагаемой даты расторжения настоящего договора.

13.4. Срок действия настоящего договора автоматически продлевается на тот же срок, при условии, что ни одна из Сторон не заявила о желании расторгнуть настоящий договор не менее чем за 1 (Один) месяц до предполагаемой даты расторжения.

### 14. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

14.1. Во всем, что не установлено настоящим договором стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

14.2. Предварительные переговоры и переписка Сторон, относящиеся к настоящему договору, теряют силу с момента подписания договора.

14.3. Признание недействительными одного или нескольких пунктов настоящего договора не влечет за собой недействительность всего договора в целом.

14.4. Стороны договорились считать положения настоящего договора конфиденциальными и обязуются не разглашать данную информацию, а также другую конфиденциальную информацию друг о друге, которая стала им известна в ходе исполнения настоящего договора.

14.5. Ни одна из сторон не вправе передавать свои права и обязанности по настоящему договору третьим лицам без письменного уведомления об этом другой Стороны.

14.6. Любые изменения и дополнения к настоящему договору являются неотъемлемой его частью, действительны при условии, если они совершены в письменной форме и подписаны надлежаще уполномоченными на то представителями сторон.

14.7. По общему правилу, все уведомления и извещения, связанные с исполнением обязательств по договору, стороны направляют друг другу в письменной форме.

13.8. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному экземпляру для каждой из сторон.

14.9. В случае изменения адреса или других реквизитов, Стороны обязаны известить об этом друг друга в 3 (Три) -х дневный срок с момента таких изменений.

14.10. Любые изменения или дополнения к настоящему Договору будут соответствовать действительности только в том случае, если они будут оформлены в письменном виде и подписаны полномочными представителями обеих сторон.

14.11. Все документы, которыми Стороны обмениваются в процессе исполнения принятых на себя обязательств посредством факсимильной связи, имеют для Сторон силу оригиналов и могут быть использованы ими в качестве доказательств и обоснования своих доводов при разрешении спорной ситуации, если такие документы позволяют определить отправителя и адресата.

## 15. АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

**ПОСТАВЩИК:**

**ДИЛЕР:**

**ООО «Солнце»**

7839398466, КПП 784101001, ОГРН

1097847009920 ОКПО 89097481. Р/с

40702810522030000096 в филиале «С-

Петербургская Дирекция ОАО

«УРАЛСИБ» К/с

30101810800000000706 БИК

044030706

**ПОДПИСИ СТОРОН:**

**ПОСТАВЩИК:**

**ДИЛЕР:**

\_\_\_\_\_  
М.П.

\_\_\_\_\_  
М.П.